



Curso: EXPERTO EN GESTIÓN Y NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS DE ENERGÍA

PLATAFORMA DE FORMACIÓN ON-LINE DEL COGITI

Estimado/a colegiado/a,

Informamos de la puesta en marcha del **curso de EXPERTO EN GESTIÓN Y NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS DE ENERGÍA** a través de la **Plataforma de Formación on-line del COGITI**.

La **matrícula** estará abierta **hasta el 30 de abril incluido**. Junto a la presente circular se adjunta **Hoja informativa** del curso e **información complementaria**.

FECHA INICIO	28 de abril de 2014
FECHA FIN	6 de julio de 2014
CARGA LECTIVA	180 horas
DURACIÓN	10 semanas
PRECIO	Ver precios detallados en la ficha del curso. En general: 360 € colegiado // 540 € no colegiado.
BECAS PARA DESEMPLEADOS	De acuerdo a la información de la circular 35/14 , los colegiados que se encuentren en situación de desempleo pueden obtener una beca por valor del 50% del precio para colegiado.

Más información y matrícula en la Web de la Plataforma:
<https://www.cogitiformacion.es>.

Enlace a la ficha del curso de **EXPERTO EN GESTIÓN Y NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS DE ENERGÍA**:

<https://www.cogitiformacion.es/index.php?r=cursos/ficha&idc=030401>

Para resolver las **dudas** que puedan surgir referentes a la **matriculación o contenido y desarrollo de los cursos** está disponible el teléfono 985 73 28 91, de lunes a viernes en horario de 09:00 a 20:00 horas, o el teléfono móvil 684 60 40 87 (fuera de ese horario). Igualmente puedes ponerte en contacto enviando un email a la dirección secretaria@cogitiformacion.es. Recordamos que el **Listado de Cursos previstos** a través de esta Plataforma puede consultarse en la misma Web, en el apartado **Oferta Formativa**.

José Manuel Jardón Quelle
Ponente de Formación

EXPERTO EN GESTIÓN Y NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS DE ENERGÍA	
CODIGO	030401
INICIO MATRICULA	14/04/2014
FIN MATRICULA	30/04/2014
MODALIDAD	e-learning
FECHA INICIO	28/04/2014
FECHA FIN	06/07/2014
CARGA LECTIVA	180 Horas
DURACIÓN	10 Semanas
 <p>Fundación Tripartita PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO</p> <p>PRECIO</p>	<p>Precio General: 720 euros. (Precio general, que incluye la gestión de COGITI, como entidad organizadora ante la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo, para la bonificación del curso con cargo al crédito que todas las empresas disponen para formación.</p> <p>Precio Base: 540 euros. (Alumno NO colegiado y que realice el curso sin la gestión para la bonificación de la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo.</p> <p>Precio especial: 450 euros. (Alumno no colegiado y perteneciente a una empresa, entidad o colectivo que tenga convenio de colaboración con COGITI para la realización de cursos a través de la plataforma de formación e-learning del mismo y que realice el curso sin la gestión para la bonificación de la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo.</p> <p>Precio Colegiados y Precolegiados: 360 euros. Alumno colegiado o precolegiado en cualquiera de los colegios de ingenieros técnicos industriales adheridos a la plataforma de formación e-learning de COGITI, así como miembros de la asociación AERRAITI (Asociación estatal de representantes de alumnos de ingeniería técnica industrial) y que realice el curso sin la gestión para la bonificación de la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo.</p> <p>Precio Becados: 180 euros. Para poder acogerse al programa de becas de COGITI, el alumno deberá estar colegiado en cualquiera de los colegios de ITI's adheridos a la plataforma de formación e-learning y estar en situación de desempleado, para ampliar información sobre el programa de becas y ver el procedimiento de matriculación, consultar la web de la plataforma https://www.cogitiformacion.es/index.php?r=site/page&view=becas</p> <p>Nota: Solamente podrá ser el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (COGITI) la única entidad organizadora ante la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo de los cursos de la plataforma de formación e-learning de COGITI.</p>
MÍNIMO ALUMNOS	Para que la acción formativa pueda llevarse a cabo NO se necesitará un número mínimo de alumnos.
JUSTIFICACIÓN	<p>En el entorno económico actual, el coste del suministro energético es una variable vital en el modelo de funcionamiento de cualquier industria, pequeña empresa u hogar. La reducción del coste de este suministro puede afrontarse desde el punto de vista de la eficiencia energética pero también desde una adecuada gestión de los contratos de suministros con las distintas empresas comercializadoras.</p> <p>Conocer las variables que conforman estos contratos y aprender a optimizarlas es el primer paso para una adecuada gestión del suministro energético que redundará indudablemente en un importante ahorro de costes.</p> <p>Actualmente en España se encuentra liberalizada la comercialización de electricidad y gas por lo que existen múltiples oportunidades para contratar el suministro energético. Si bien esto es una ventaja para la Industria y el consumidor doméstico, también es cierto que obliga a negociar anualmente este suministro con las distintas empresas comercializadoras.</p> <p>Saber cuáles son las distintas opciones de contratación, identificar y entender las cláusulas críticas en los contratos, conocer los distintos tipos de ofertas, y sobre todo, aprender a compararlas, forma parte del objetivo principal de este curso</p>

<p>OBJETIVOS</p>	<p>La esencia del curso es trabajar los puntos importantes sobre la "eficiencia en la gestión y negociación de contratos de suministro de energía (electricidad y gas)".</p> <p>Los objetivos del presente curso son los siguientes:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Proporcionar las herramientas y habilidades para poder gestionar y negociar de forma eficiente los contratos de suministro de energía (electricidad y gas) necesarios en cualquier tipo de industria comercio o suministro residencial. - Saber cuáles son las distintas opciones de contratación, identificar y entender las cláusulas críticas en los contratos, conocer los distintos tipos de ofertas, y sobre todo, aprender a compararlas. - Proporcionar al alumno un conocimiento extenso y a la vez en detalle en las siguientes áreas relativas a suministros de electricidad y gas: <ul style="list-style-type: none"> • Normativa aplicables y últimos cambios regulatorios • El funcionamiento del mercado energético • Actuación de los actores involucrados en el Mercado • Los mecanismos de formación del precio • El contrato de acceso a redes • Los parámetros de contratación • El proceso de contratación del suministro • Sistemas y equipos de Medida y Telegestión • Opciones de Contratación. Modelos de contratos • Cláusulas más críticas en los contratos. • Contratos No Convencionales. • Modelos de ofertas • Los procesos de negociación de contratos de suministro. • Nuevas oportunidades en la gestión y optimización del suministro eléctrico (Autoconsumo y Balance Neto) - Realización de multitud de ejercicios diversos para profundizar en el conocimiento objeto de este curso.
<p>CONTENIDO</p>	<p>ELECTRICIDAD</p> <p>MÓDULO 1. EL SECTOR ELÉCTRICO ESPAÑOL</p> <p>1.1 Introducción al Sector Eléctrico</p> <p>1.2 La Regulación del Sector Eléctrico</p> <p>1.3 El Libre Mercado</p> <p>1.4 Formación de precios en el mercado.</p> <p>MÓDULO 2. EL SISTEMA TARIFARIO</p> <p>2.1 El contrato de acceso a redes</p> <p>2.2 SUR / TUR / CUR - Bono Social</p> <p>2.3 Últimos cambios Regulatorios</p> <p>2.4 Resumen Opciones de Contratación</p> <p>MÓDULO 3. LECTURA Y FACTURACIÓN</p>



3.1 Componentes de la facturación

3.2 Lectura de suministros

3.3 Campaña ICP

3.4 Periodicidad de Lecturas y Facturación

3.5 Expedientes de Inspección

MÓDULO 4. MEDIDA DE ENERGÍA ELÉCTRICA

4.1 Principio funcionamiento contadores de energía eléctrica

4.2 Normativa (R.U.P.M., Une 620S3, Une 60044, procedimientos de operación, Itc's orden de 12 de abril de 1999)

4.3 Perfiles de medida

4.4 Tipos de puntos de medida los contadores registradores

4.5 Características básicas y Funcionalidades

- Tipos
- Parametrización
- Acceso a la información
- Configuración y guía de visualización

4.6 Transformadores de medida

- Características básicas
- Trafos de intensidad
- Trafos de tensión

4.7 Medida directa - medida indirecta

- Medida directa en b.t.
- Medida indirecta en b.t.
- Medida indirecta en a.t.

4.8 Suministro en A.T. con medida en B.T.

4.9 Esquemas de Conexión

4.10 Energía reactiva

4.11 Alquiler de equipos de medida

4.12 Telegestión

MÓDULO 5. CONTRATACIÓN DEL SUMINISTRO

5.1 Tipos de Contratos

- Contratos habituales
- De Temporada
- Interrumpibles
- Temporales
- De Obra

5.2 El expediente para suministro eléctrico.

- Tipos de Expediente
- Registro de solicitud
- Fases de informe
- Suministros de baremo
- Fases de proyecto

- Convenios
- Fases de Obra
- Fases Administrativas

5.3 Derechos de Acometida

- Extensión, Acceso, Supervisión, Enganche,
- Verificación, Actuaciones en Equipos de
- Medida y Control

MÓDULO 6. ASESORAMIENTO TARIFARIO

6.1 Selección y optimización de los Parámetros de Contratación.

- Tarifa de Acceso
- Potencia
- Energía Reactiva. Calculo de Baterías de Condensadores
- Discriminación Horaria

6.2 Seguimiento y Control del Suministro.

6.3 Ejercicios prácticos

MÓDULO 7. NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS ELÉCTRICOS

7.1 Modelos de contratos

- Precio Fijo
- Indexados a Pool
- Indexados a OMIP

7.2 Modelos de Ofertas

7.3 Análisis y comparación de Ofertas de

7.4 Suministro

7.5 Clausulas Criticas

7.6 Ejercicios prácticos

MÓDULO 8. NUEVAS OPORTUNIDADES

8.1 El Autoconsumo

8.2 Normativa aplicable. Últimos cambios regulatorios.

- Condiciones Técnicas de Conexión.
- Criterios Generales

8.3 Protecciones

- Modos de conexión
- Mantenimiento y Operación
- Equipos de Medida

8.4 Tramitación de expedientes.

8.5 Ejemplo práctico de Instalación de Autoconsumo

8.6 Vertido a red. (Autoconsumo con Balance Neto)

- El Balance Neto
- Futura Regulación del Balance Neto
- Análisis Económico

GAS

MÓDULO 9. INTRODUCCIÓN - GENERALIDADES

Características del Gas Natural.
Presión y Temperatura

9.1 Energía

- GNL
- La instalación

MÓDULO 10. FUNCIONAMIENTO DEL MERCADO GASISTA

Funcionamiento del Mercado
Agentes del Mercado: Productores,
Transportistas, Distribuidores,

10.1 Comercializadores, Gestor Técnico del Sistema.
Sistema Gasista: Red Básica, Red de Transporte Secundario, Red de Distribución

MÓDULO 11. LIBERALIZACIÓN DEL MERCADO DE GAS

11.1 Proceso de Liberalización

MÓDULO 12. EL SISTEMA TARIFARIO

12.1 Coste del gas

- La Tarifa de Acceso

12.2 Estructura

- Tipos de Tarifas
- El Término Fijo y el Término Variable

12.3 El Mercado Libre

12.4 Tarifa de Último Recurso

MÓDULO 13. ESTRUCTURA DE LA FACTURA DE GAS

13.1 Componentes de la facturación

13.2 Periodicidad de la facturación

13.3 Tipos y análisis de facturas

MÓDULO 14. MEDIDA DE SUMINISTRO DE GAS

14.1 Normativa

14.2 Características

14.3 Fórmulas, parámetros y coeficientes

	<p>14.4 Medición de consumos finales</p> <p>14.5 Equipos de medida</p> <p>MÓDULO 15. CONTRATACIÓN DEL SUMINISTRO</p> <p>Tipos de Contratos</p> <p>15.1 Contratos habituales</p> <ul style="list-style-type: none"> - Interrumpibles <p>15.2 Proceso de contratación</p> <ul style="list-style-type: none"> - Gestión Del Suministro <p>MÓDULO 16. NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS DE GAS</p> <p>Modelos de contratos</p> <p>16.1 Precio Fijo</p> <ul style="list-style-type: none"> - Polinómica - Combinada <p>16.2 Modelos de Ofertas</p> <p>16.3 Análisis y comparación de Ofertas de Suministro</p> <p>16.4 Clausulas Críticas (Take or Pav)</p> <p>16.5 Ejercicios prácticos</p> <p>MÓDULO 17. TRABAJO FINAL</p> <p>Trabajo final de realización del alumno Tutorías sobre trabajo final de curso</p>
<p>DESARROLLO</p>	<p>El día de inicio del curso, los alumnos que hayan formalizado la prematrícula en la plataforma (www.cogitiformacion.es) y hayan hecho efectivo el pago de la misma (bien por pasarela de pago, con tarjeta, directamente en el momento de la matriculación o bien por transferencia o ingreso bancario en el número de cuenta que se indica en la misma) podrán acceder al curso desde su cuenta de usuario en la plataforma.</p> <p>Al ser la formación e-learning, los alumnos seguirán los distintos temas que se proponen en el curso al ritmo que ellos puedan, y en las horas que mejor se adapten a su horario.</p> <p>El alumno encontrará los contenidos para que los vaya siguiendo desde su ordenador e igualmente esos contenidos se entregarán en formato pdf para que los pueda descargar y le sirvan a modo de manual.</p> <p>NO se exigirá a los alumnos que estén las horas lectivas propuestas para el curso, cada alumno va siguiendo a su ritmo los contenidos, de igual forma NO se cortará el acceso a la plataforma aquellos alumnos que hayan superado ya las horas propuestas para el curso. SI se tendrá en cuenta que el alumno hay visto todos los contenidos o al menos la gran mayoría de los mismos durante el periodo que dura el curso, así como realizado con éxito las tareas o ejercicios que se le vayan proponiendo durante el curso.</p> <p>El alumno, además de ir estudiando los contenidos de los distintos temas, podrá participar en el foro del curso dejando sus dudas o sugerencias, así como respondiendo aquellas que hayan dejado otros compañeros. Asimismo podrá hacer las consultas que estime oportunas al tutor del</p>

	<p>curso para que se las responda a través de la herramienta de mensajería que posee la plataforma.</p> <p>Para la obtención del certificado de aprovechamiento del curso el alumno tendrá que superar una prueba final que se realizará durante la última semana del curso, así como haber mandado y superado, los distintos ejercicios que le fueran propuestos por el tutor del curso. En caso contrario se entregará al alumno certificado de participación del curso.</p> <p>De igual forma, los alumnos, antes de finalizar el curso y para que les pueda ser remitida la calificación y certificación del mismo, deberán realizar la encuesta de satisfacción que nos ayude en la mejora de la calidad de las acciones formativas que proponemos en la plataforma de formación. La encuesta estará accesible durante los últimos días del curso.</p>
<p>MATRICULA</p>	<p>Para la realización de la matrícula de este curso dirigirse a la página de la plataforma de formación donde podrá localizar el curso y matricularse.</p> <p>Les recordamos que para poder matricularse, el alumno deberá tener una cuenta de usuario en nuestra plataforma, si no la tuviera con anterioridad, podrá obtenerla en el momento de realizar la matrícula.</p> <p>La matrícula estará abierta desde el 14 de abril hasta el 02 de mayo incluido.</p> <p>Para ampliar información o matriculas ir a la página web www.cogitiformacion.es o mandando mail a secretaria@cogitiformacion.es o llamando por teléfono al número 985 73 28 91.</p>
<p>BONIFICACIÓN FUNDACIÓN TRIPARTITA</p>	<div style="text-align: center;">  <p>Fundación Tripartita PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO</p> </div> <p>La formación bonificada está dirigida a trabajadores de empresas que estén contratados por cuenta ajena, es decir, trabajadores de empresas que, en el momento del comienzo de la acción formativa, coticen a la Seguridad Social por el Régimen General.</p> <p>Están excluidos los autónomos, los funcionarios y el personal laboral al servicio de las Administraciones públicas.</p> <p>Para beneficiarse de la Formación bonificada la empresa tiene que encontrarse al corriente en el cumplimiento de sus obligaciones tributarias y de la Seguridad Social.</p> <p>Para aclarar cualquier duda relacionada con nuestros cursos o sobre la bonificación de la Fundación Tripartita, pueden dirigirse a la página web de la plataforma www.cogitiformacion.es/fundacion-tripartita/ donde podrán ver la información de una manera mas detallada, así como descargarse los documentos necesarios para la obtención de esta bonificación. También pueden ponerse en contacto con nosotros, en el teléfono 985 26 23 50 o en la dirección de correo electrónico secretaria@cogitiformacion.es.</p>