

## Curso: EXPERTO EN GESTIÓN Y NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS DE ENERGÍA

### PLATAFORMA DE FORMACIÓN ON-LINE DEL COGITI

Estimado/a colegiado/a,

Informamos de la puesta en marcha del este **curso** a través de la **Plataforma de Formación on-line del COGITI**. La **matrícula** estará abierta **hasta el 20 de mayo de 2015 incluido**.

<b>FECHA INICIO</b>	18 de mayo de 2015	<b>FECHA FIN</b>	26 de julio de 2015
<b>CARGA LECTIVA</b>	180 horas	<b>DURACIÓN</b>	10 semanas
<b>PRECIO</b>	Ver precios detallados en la ficha del curso. En general: 360 € colegiado // 540 € no colegiado. <i>Reducción de un 5% sobre el precio a colegiados que estén acreditados en la DPC del COGITI.</i>		
<b>BECAS PARA DESEMPLEADOS</b>	De acuerdo a la información de la <b>circular 35/14</b> , los <b>colegiados</b> que se encuentren en <b>situación de desempleo</b> pueden obtener una <b>beca</b> por valor del <b>50%</b> del precio para colegiado.  De acuerdo a la <b>circular 115/15</b> , los <b>colegiados</b> que obtengan una <b>BECA</b> del Colegio para algún curso de la Plataforma deberán <b>Acreditarse en la DPC</b> , formalizando su <b>solicitud antes de los tres meses del comienzo del curso</b> para el que se ha obtenido la beca. Se entregará el diploma después de que se haya Acreditado. El coste de la correspondiente Acreditación DPC se considerará como <b>ventaja adicional de la beca concedida</b> y será absorbido a partes iguales por el COGITI y por el Colegio. Para poder solicitar una segunda beca deberá estar Acreditado en la DPC.		

**Más información y matrícula** en la Web de la Plataforma: [www.cogitiformacion.es](http://www.cogitiformacion.es).

Enlace a la ficha del curso:

<https://www.cogitiformacion.es/index.php?r=cursos/ficha&idc=030403>

Para resolver las **dudas** que puedan surgir referentes a la **matriculación o contenido y desarrollo de los cursos** está disponible el teléfono 985 73 28 91, de lunes a viernes en horario de 09:00 a 20:00 horas, o el teléfono móvil 684 60 40 87 (fuera de ese horario). Igualmente puedes ponerte en contacto enviando un email a la dirección [secretaria@cogitiformacion.es](mailto:secretaria@cogitiformacion.es). El **Listado de Cursos previstos** a través de esta Plataforma puede consultarse en la misma Web, en el apartado **Oferta Formativa**.

Jorge Cerqueiro Pequeño  
Decano

<b>EXPERTO EN GESTIÓN Y NEGOCIACIÓN DE CONTRATOS DE ENERGÍA</b>	
<b>CODIGO</b>	030403
<b>INICIO MATRICULA</b>	23/04/2015
<b>FIN MATRICULA</b>	20/05/2015
<b>MODALIDAD</b>	e-learning
<b>FECHA INICIO</b>	<b>18/05/2015</b>
<b>FECHA FIN</b>	<b>26/07/2015</b>
<b>CARGA LECTIVA</b>	180 Horas
<b>DURACIÓN</b>	10 Semanas
<b>PRECIO</b>	<p><b>Precio General: 720 euros.</b> (Precio general, que incluye la gestión de COGITI, como entidad organizadora ante la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo, para la bonificación del curso con cargo al crédito que todas las empresas disponen para formación.</p> <p><b>Precio Base: 540 euros.</b> (Alumno NO colegiado y que realice el curso sin la gestión para la bonificación de la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo.</p> <p><b>Precio especial: 450 euros.</b> (Alumno <b>no</b> colegiado y perteneciente a una <b>empresa, entidad o colectivo</b> que tenga convenio de colaboración con COGITI para la realización de cursos a través de la plataforma de formación e-learning del mismo y que realice el curso sin la gestión para la bonificación de la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo.</p> <p><b>Precio Colegiados y Precolegiados: 360 euros.</b> Alumno colegiado o precolegiado en cualquiera de los colegios de ingenieros técnicos industriales adheridos a la plataforma de formación e-learning de COGITI, así como miembros de la asociación <b>AERRAITI</b> (Asociación estatal de representantes de alumnos de ingeniería técnica industrial) y que realice el curso sin la gestión para la bonificación de la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo.</p> <p><b>Precio Becados: 180 euros.</b> Para poder acogerse al programa de becas de COGITI, el alumno <b>deberá estar colegiado</b> en cualquiera de los colegios de ITI's adheridos a la plataforma de formación e-learning y estar en <b>situación de desempleado</b>, para ampliar información sobre el programa de becas y ver el procedimiento de matriculación, consultar la web de la plataforma <a href="https://www.cogitiformacion.es/index.php?r=site/page&amp;view=becas">https://www.cogitiformacion.es/index.php?r=site/page&amp;view=becas</a></p> <p><b>Nota:</b> Solamente podrá ser el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (<b>COGITI</b>) la única entidad organizadora ante la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo de los cursos de la plataforma de formación e-learning de COGITI.</p>
<b>MÍNIMO ALUMNOS</b>	<p>10 alumnos es el mínimo requerido para la impartición del curso. Si el día previsto de inicio del curso no se han matriculado los alumnos mínimos, el curso no se impartirá.</p> <p>Si el curso no se imparte, se devolverá el importe abonado a cada alumno o se reservará para cualquier otro curso.</p>
<b>JUSTIFICACIÓN</b>	<p>En el entorno económico actual, el coste del suministro energético es una variable vital en el modelo de funcionamiento de cualquier industria, pequeña empresa u hogar. La reducción del coste de este suministro puede afrontarse desde el punto de vista de la eficiencia energética pero también desde una adecuada gestión de los contratos de suministros con las distintas empresas comercializadoras.</p> <p>Conocer las variables que conforman estos contratos y aprender a optimizarlas es el primer paso para una adecuada gestión del suministro energético que redundará indudablemente en un importante ahorro de costes.</p> <p>Actualmente en España se encuentra liberalizada la comercialización de electricidad y gas por lo que existen múltiples oportunidades para contratar el suministro energético. Si bien esto es una ventaja para la Industria y el consumidor doméstico, también es cierto que obliga a negociar anualmente este suministro con las distintas empresas comercializadoras.</p>

	<p>Saber cuáles son las distintas opciones de contratación, identificar y entender las cláusulas críticas en los contratos, conocer los distintos tipos de ofertas, y sobre todo, aprender a compararlas, forma parte del objetivo principal de este curso</p>
<p><b>OBJETIVOS</b></p>	<p>La esencia del curso es trabajar los puntos importantes sobre la "eficiencia en la gestión y negociación de contratos de suministro de energía (electricidad y gas").</p> <p><b>Los objetivos del presente curso son los siguientes:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Proporcionar las herramientas y habilidades para poder gestionar y negociar de forma eficiente los contratos de suministro de energía (electricidad y gas) necesarios en cualquier tipo de industria comercio o suministro residencial.</li> <li>- Saber cuáles son las distintas opciones de contratación, identificar y entender las cláusulas críticas en los contratos, conocer los distintos tipos de ofertas, y sobre todo, aprender a compararlas.</li> <li>- Proporcionar al alumno un conocimiento extenso y a la vez en detalle en las siguientes áreas relativas a suministros de electricidad y gas: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Normativa aplicables y últimos cambios regulatorios</li> <li>• El funcionamiento del mercado energético</li> <li>• Actuación de los actores involucrados en el Mercado</li> <li>• Los mecanismos de formación del precio</li> <li>• El contrato de acceso a redes</li> <li>• Los parámetros de contratación</li> <li>• El proceso de contratación del suministro</li> <li>• Sistemas y equipos de Medida y Telegestión</li> <li>• Opciones de Contratación. Modelos de contratos</li> <li>• Cláusulas más críticas en los contratos.</li> <li>• Contratos No Convencionales.</li> <li>• Modelos de ofertas</li> <li>• Los procesos de negociación de contratos de suministro.</li> <li>• Nuevas oportunidades en la gestión y optimización del suministro eléctrico (Autoconsumo y Balance Neto)</li> </ul> </li> <li>- Realización de multitud de ejercicios diversos para profundizar en el conocimiento objeto de este curso.</li> </ul>
<p><b>CONTENIDO</b></p>	<p><b>MÓDULO 1. INICIACIÓN AL ASESORAMIENTO ENERGÉTICO</b></p> <p>Introducción a la factura para suministro eléctrico. La factura eléctrica Registro del consumo. Potencia Contratada y su diferencia con la Potencia Instalada. Problemática con los excesos de potencia demandada. Aprende a modular tu consumo. La espuma de la energía. Influencia de la reactiva en el suministro. Utiliza eficientemente el producto contratado. Diferencias entre el Factor de potencia y el Factor de Utilización de la potencia. Ejercicios: Aprender a identificar los distintos conceptos de facturación.</p> <p><b>MÓDULO 2. EL CONTRATO DE ENERGÍA ELÉCTRICA</b></p> <p>Bloque 1 - El expediente de acometida eléctrica</p> <p>Cuando se puede contratar: Expediente para suministro eléctrico con la distribuidora Ejercicios</p> <p>Bloque 2A - Tipos de contrato</p> <p>Introducción a la Comercialización Regulada</p>

<p>¿Con quién contratar el suministro?          Comercializadores de Referencia          Tipos de Consumidores          Vulnerables: Bono Social          Temporalmente sin contrato en Libre Mercado          Precio Voluntario del pequeño consumidor (P.V.P.C)          La Comercialización Liberalizada          Comparación entre PVPC y mercado libre          Tipos de contrato          Definitivo normal          Duración reducida          Modo de contratación          Precio Fijo          Binómico          Indexado a Mercados Mayoristas          El contrato de acceso con la distribuidora          Peaje          Contenido y cláusulas del contrato de acceso          Tarifas de acceso          Ejercicios</p> <p>Bloque 2B – Costes derivados de la contratación. Derechos de Acometida</p> <p>Introducción          Derechos de acometida          Supervisión          Acceso          Extensión          Otras actuaciones          Verificación          Medida          Enganche          Pagos por estudios          Estudio acceso          Estudio conexión          Caso práctico          Ejercicios</p> <p>Bloque 3 - VALORACION DE OFERTAS Y CONTRATOS (ML)</p> <p>El contrato con la comercializadora          Estructura básica          Vigencia          Cambio comercializador          Riesgos de las ofertas          Pautas para la elección de la oferta más interesante          Precios          Fijo          Variable          Facturación          Potencia          Conceptos Regulados y Descuentos Promocionales          Alquiler del equipo de medida          Comercializadoras          Cláusulas de modificación del precio          Condiciones de permanencia          Duración y Renovación          Rescisión          Penalizaciones          Resolución de discrepancias          Calidad de suministro          Juzgados y Tribunales          Derechos de los consumidores          Ejercicios</p> <p><b>MÓDULO 3. CÁLCULO Y SELECCIÓN DE LOS PARÁMETROS DE CONTRATACIÓN</b></p> <p>Bloque 1 - LA TARIFA DE ACCESO</p>
--

Introducción  
Estructura de la tarifa de acceso  
Discriminaciones Horarias  
Segmentación del Mercado  
Evolución de los precios  
Ejercicios

#### Bloque 2 - SELECCION Y AJUSTE DE LOS PARÁMETROS DE CONTRATACIÓN

Introducción al Asesoramiento.  
Componentes de facturación para cada tarifa de acceso.  
Selección y ajuste de la potencia contratada.  
Selección y ajuste de la discriminación horaria contratada.  
Ajuste de la energía reactiva.  
Gestión de la energía. Análisis de la curva de carga y optimización de consumos.  
Ejercicios

#### Bloque 3 - CASOS PRÁCTICOS Y EJERCICIOS

Introducción.  
Comparación de tarifas de acceso.  
Ajuste de Potencia.  
Seguimiento de Excesos.  
Compensación de Reactiva.  
Análisis de Factura.  
Ejercicios.

#### **MÓDULO 4. MEDIDA DE ENERGÍA ELÉCTRICA**

Introducción a la medida.  
Normativa  
Telegestión  
Contadores.  
Tipos de medida  
Clases de equipos  
Información.  
Medida directa – medida indirecta.  
Casos especiales.  
Suministro AT – Medida BT  
Limitación de potencia en contadores tipo 5  
Facturación.  
Periodicidad de la medida y facturación  
Alquiler de equipos  
Ejercicios.

#### **MÓDULO 5. FORMACIÓN DE PRECIOS EN EL MERCADO**

Introducción al Sector Eléctrico Español  
Agentes del Mercado  
Funcionamiento del Mercado.  
Componentes del precio del kWh.  
Costes del Mercado.  
Últimos cambios normativos.  
Ejercicios

#### **MÓDULO 6. EL CONTRATO DE ENERGÍA INDEXADO A POOL**

##### Bloque 1 – FUNCIONAMIENTO

¿Que es el contrato de energía indexado a pool?  
Principio de Funcionamiento  
Evolución del Mercado  
Ejercicios

##### Bloque 2 - OFERTAS Y FACTURAS

Herramientas para el análisis de ofertas. Hoja Excel  
Como analizar una Oferta

	<p>Tipos de Ofertas y Facturas</p> <p>TRABAJO OBLIGATORIO: Análisis de Curva de Carga</p> <p><b>MÓDULO 7. EL CONTRATO DE GAS NATURAL</b></p> <p>Introducción al Sector Gasista Español Agentes del Mercado. Tarifas de acceso. La factura de gas natural. Medida. Tipos de Ofertas y Contratos. Ejercicios</p>
<p><b>DESARROLLO</b></p>	<p>El curso se desarrollará en el campus virtual de la plataforma de formación e-learning de COGITI. (campusvirtual.cogitiformacion.es)</p> <p>El día de inicio del curso los alumnos que hayan formalizado la prematrícula en la plataforma (www.cogitiformacion.es) y hayan hecho efectivo el pago de la misma (bien por pasarela de pago, con tarjeta, directamente en el momento de la matriculación o bien por transferencia o ingreso bancario en el número de cuenta que se indica en la misma), podrán acceder al curso por medio de la plataforma, con las claves que utilizaron para registrarse como usuarios. Desde su perfil en "Mis Matrículas" podrán ver el enlace de acceso al curso.</p> <p>Al ser la formación e-learning, los alumnos seguirán los distintos temas que se proponen en el curso al ritmo que ellos puedan, y en las horas que mejor se adapten a su horario.</p> <p>NO se exigirá a los alumnos que estén las horas lectivas propuestas para el curso, aunque el número de horas lectivas indicado en cada curso es el recomendable para alcanzar los objetivos del curso y la adquisición de los conocimientos previstos, cada alumno va siguiendo a su ritmo los contenidos, de igual forma NO se cortará el acceso a la plataforma a aquellos alumnos que superen las horas propuestas para el curso. Sí se tendrá en cuenta que el alumno haya visto todos los contenidos o al menos la gran mayoría (más del 75 %) de los mismos durante el periodo que dura el curso, así como realizado con éxito las tareas o ejercicios, trabajos que se le vayan proponiendo durante el curso.</p> <p>El alumno, además de ir estudiando los contenidos de los distintos temas, podrá participar en el foro del curso dejando sus dudas o sugerencias o intercambiando opiniones técnicas con otros alumnos, así como respondiendo aquellas que hayan dejado otros compañeros. Asimismo podrá hacer las consultas que estime oportunas al tutor del curso para que se las responda a través de la herramienta de mensajería que posee la plataforma y preferentemente en el mismo foro. Recomendamos encarecidamente el uso del foro por parte de todos los alumnos.</p> <p>Para la obtención del certificado de aprovechamiento del curso el alumno tendrá que superar los objetivos mínimos marcados por el docente (superación de cuestionarios de evaluación, casos prácticos, participación, etc...).</p> <p>De igual forma, los alumnos, deberán realizar la encuesta de satisfacción que nos ayudará en la mejora de la calidad de las acciones formativas que proponemos en la plataforma de formación. La encuesta estará accesible en el apartado "Mis matrículas" en la plataforma, a partir de la finalización del curso.</p>
<p><b>MATRICULA</b></p>	<p>Para la realización de la matrícula de este curso dirigirse a la página de la plataforma de formación donde podrá localizar el curso y matricularse.</p> <p><a href="https://www.cogitiformacion.es/index.php?r=cursos/ficha&amp;idc=030403">https://www.cogitiformacion.es/index.php?r=cursos/ficha&amp;idc=030403</a></p> <p>Les recordamos que para poder matricularse, el alumno deberá tener una cuenta de usuario en nuestra plataforma, si no la tuviera con anterioridad, podrá obtenerla en el momento de realizar la matrícula.</p> <p>La matrícula estará abierta desde el 23 de abril hasta el 20 de mayo incluido.</p> <p>Para ampliar información o matricular ir a la página web <a href="http://www.cogitiformacion.es">www.cogitiformacion.es</a> o mandando mail a <a href="mailto:secretaria@cogitiformacion.es">secretaria@cogitiformacion.es</a> o llamando por teléfono al número 985 73 28 91.</p>



**FORMACIÓN  
BONIFICADA**

La formación bonificada está dirigida a trabajadores de empresas que estén **contratados por cuenta ajena**, es decir, trabajadores de empresas que, en el momento del comienzo de la acción formativa, coticen a la Seguridad Social por el Régimen General.

Están **excluidos** los autónomos, los funcionarios y el personal laboral al servicio de las Administraciones públicas.

Para beneficiarse de la Formación bonificada la empresa tiene que encontrarse al corriente en el cumplimiento de sus obligaciones tributarias y de la Seguridad Social.

Para aclarar cualquier duda relacionada con nuestros cursos o sobre la bonificación de la Fundación Tripartita, pueden dirigirse a la página web de la plataforma [FORMACIÓN BONIFICADA](#) donde podrán ver la información de una manera mas detallada, así como descargarse los documentos necesarios para la obtención de esta bonificación. También pueden ponerse en contacto con nosotros, en el teléfono 985 73 28 91 o en la dirección de correo electrónico [secretaria@cogitiformacion.es](mailto:secretaria@cogitiformacion.es).